

Saarlouis, den 08.11.2021

Neue Gebietsverkaufsleiter bei LAKAL

Elke Pfann und David Wildberger verstärken Vertriebsteam von LAKAL

Seit 1. Oktober verstärken sie das Vertriebsteam von LAKAL in Deutschland: Elke Pfann ist neue Gebietsverkaufsleiterin in Bayern und David Wildberger übernimmt diese Funktion im Saarland. Damit vertieft LAKAL den engen Kontakt mit den Kunden weiter – nicht nur digital, sondern durch Berater vor Ort.

„LAKAL hat sich in den letzten Jahren immer mehr zum System- und Lösungsanbieter entwickelt“, sagt Geschäftsführer Yannick Gross. „Parallel hierzu intensivieren wir die Beratung für unsere Kunden, denn moderne Lösungen werden immer anspruchsvoller und erfordern mehr Beratung.“

Elke Pfann bringt 20 Jahre Vertriebserfahrung in Deutschland und der Schweiz mit und wird in der Region als Gebietsverkaufsleiterin die zentrale Ansprechperson für die LAKAL-Kunden. David Wildberger wechselt aus dem Innendienst eines Fachhändlers in den Vertrieb und freut sich auf die zahlreichen Kontakte mit den Kunden vor Ort.

„Unsere Stärke ist die große Bandbreite an Produkten“, ist Michael Selke, Vertriebsleiter DACH bei LAKAL überzeugt. „Ob Rollläden, Raffstore, Insektenschutz oder Torsystem – LAKAL liefert stets die passende Lösung für die spezifischen Anforderungen der Bauherren. Ob klassisch oder Smart Home. Durch die Verstärkung unseres Vertriebsteams, können wir den Kontakt mit unseren Fachpartner im Sinne der Bauherren weiter verstärken.“

Weitere Informationen zu LAKAL finden Sie unter www.LAKAL.de.

Vielen Dank für die Veröffentlichung. Für weitere Fragen steht Ihnen Thomas Schommer gerne zur Verfügung: 06805/6010251.

Über LAKAL:

Als europäischer Spezialist für Rollläden- und Tortechnik, Sonnen- und Insektenschutz verbindet LAKAL deutsche Effizienz mit französischer Kreativität. Mit dem eigenen Fuhrpark beliefert das mittelständische Unternehmen Kunden in den Kernmärkten Frankreich und Deutschland sowie in den Benelux-Staaten, Österreich und der Schweiz.

Die 325 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter erwirtschaften am Standort in Saarlouis einen Umsatz von über 60 Millionen Euro im Jahr. Dabei setzt das Unternehmen auf die ständige Weiterentwicklung und unterstützt Bauherren und Handwerker mit innovativen Produkten. Diese sind gerade im Hinblick auf die energetische Sanierung von Gebäuden stark auf dem Markt nachgefragt.

In über 90 Jahren hat sich LAKAL vom Handwerks- zum Industriebetrieb entwickelt, der heute Rollläden und Tore industriell in jeder Stückzahl herstellt und vertreibt. Anfang 2017 hat das Unternehmen seinen Firmensitz von Saarbrücken in den neu gebauten Produktions- und Verwaltungsstandort nach Saarlouis verlegt.

Thomas Schommer – PR Beratung
Tel: 06805 / 6010251 – Mobil: 0171 / 2625957
thomas.schommer@mytext.de

LAKAL GmbH • Am Pitzberg 2 • D-66740 Saarlouis
Tel.: 06831 8948-0 • www.lakal.de

