

Saarlouis, den 23.09.2021

LAKAL stärkt Kundenbindung

Stefan Muth neuer Vertriebsmitarbeiter für die Region Kaiserslautern/Mannheim

LAKAL entwickelt sich in den letzten Jahren immer stärker zum Systemanbieter mit kompletten Lösungspaketen – vom Rollladen über Raffstores bis hin zu Toren und einem effektiven Insektenschutz. Dabei setzt LAKAL auf eine enge und intensive Betreuung der Kunden und verstärkt systematisch sein Netz an Vertriebsmitarbeitern.

Seit 1. September verantwortet Stefan Muth die Region Kaiserslautern/Mannheim. Der gelernte Kaufmann ist seit über 20 Jahren im Vertrieb tätig und bringt neben 12 Jahren Außendienst auch gut 10 Jahre Erfahrung als Abteilungsleiter im Verkauf mit. „Für mich steht der Mensch im Mittelpunkt“, erklärt Stefan Muth. „Wenn es uns gelingt, die Bedürfnisse unserer Kunden zu erkennen und zu befriedigen, dann sind wir auch erfolgreich.“ Das Motto des passionierten Wanderers lässt sich mit den Worten Philip Rosenthals zusammenfassen: Wer aufhört besser zu werden, hat aufgehört gut zu sein.

Michael Selke, Vertriebsleiter DACH bei LAKAL, freut sich über die Verstärkung im Vertriebsteam: „LAKAL hat sich zum Ziel gesetzt, weiter zu wachsen und noch näher an seinen Kunden zu sein. Diese Ziele setzen wir durch einen strategischen Ausbau unserer Vertriebsmannschaft um und schaffen damit kurze Wege zwischen unseren Kunden und LAKAL.“

Weitere Informationen zu LAKAL finden Sie unter www.LAKAL.de.

Vielen Dank für die Veröffentlichung. Für weitere Fragen steht Ihnen Thomas Schommer gerne zur Verfügung: 06805/6010251.

Über LAKAL:

Als europäischer Spezialist für Rollladen- und Tortechnik, Sonnen- und Insektenschutz verbindet LAKAL deutsche Effizienz mit französischer Kreativität. Mit dem eigenen Fuhrpark beliefert das mittelständische Unternehmen Kunden in den Kernmärkten Frankreich und Deutschland sowie in den Benelux-Staaten, Österreich und der Schweiz.

Die 325 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter erwirtschaften am Standort in Saarlouis einen Umsatz von über 60 Millionen Euro im Jahr. Dabei setzt das Unternehmen auf die ständige Weiterentwicklung und unterstützt Bauherren und Handwerker mit innovativen Produkten. Diese sind gerade im Hinblick auf die energetische Sanierung von Gebäuden stark auf dem Markt nachgefragt.

In über 90 Jahren hat sich LAKAL vom Handwerks- zum Industriebetrieb entwickelt, der heute Rollläden und Tore industriell in jeder Stückzahl herstellt und vertreibt. Anfang 2017 hat das Unternehmen seinen Firmensitz von Saarbrücken in den neu gebauten Produktions- und Verwaltungsstandort nach Saarlouis verlegt.

Thomas Schommer – PR Beratung
Tel: 06805 / 6010251 – Mobil: 0171 / 2625957
thomas.schommer@mytext.de

LAKAL GmbH • Am Pitzberg 2 • D-66740 Saarlouis
Tel.: 06831 8948-0 • www.lakal.de

