

Saarlouis, den 27.02.2020

LAKAL erweitert Vertriebsteam

Mehr Kundennähe und intensivere Marktbearbeitung sind Ziele

Seit 1. Februar verstärkt Milutin Zivkovic das Vertriebsteam von LAKAL. Er sorgt für noch mehr Kundennähe der Rollladen- und Torspezialisten, die mit ihm ihr Vertriebsnetz im Rhein-Main-Gebiet weiter verdichten.

Der 42-jährige Milutin Zivkovic bringt neben vielen Jahren Vertriebserfahrung im Sonnenschutzbereich ein breites Allroundwissen mit. Als gelernter Automobilmechaniker, studierter Wirtschaftsrechtler und staatlich geprüfter Techniker hat er in den unterschiedlichsten Bereichen Erfahrungen gesammelt.

"LAKAL ist als Lösungsanbieter für Rollladen- und Torsysteme, Sonnen- und Insektenschutz immer auch Partner seiner Kunden", sagt Michael Selke, Vertriebsleiter LAKAL Deutschland. "Daher ist uns der direkte Austausch und der enge Kontakt ein wesentliches Anliegen. Die systematische Verstärkung unseres Vertriebsteams ist hierfür ein Garant."

Der Teamplayer Milutin Zivkovic ist als Fußballtrainer und als Athlet in der Triathlon-Staffel aktiv und stellt hier wie bei LAKAL den Teamgeist in den Vordergrund: "Gemeinsam mit den Kunden gilt es, optimale Lösungen zu entwickeln. Natürlich Lösungen nach Maß und nicht von der Stange", beschreibt er seine Philosophie.

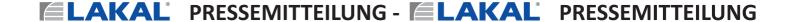
Weitere Informationen finden Sie unter www.LAKAL.de.

Vielen Dank für die Veröffentlichung. Für weitere Fragen steht Ihnen Thomas Schommer gerne zur Verfügung: 06805/6010251.

Thomas Schommer – PR Beratung Tel: 06805 / 6010251 – Mobil: 0171 / 2625957 thomas.schommer@mytext.de

LAKAL GmbH • Am Pitzberg 2 • D-66740 Saarlouis Tel.: 06831 8948-0 • www.lakal.de





Über LAKAL:

Als europäischer Spezialist für Rollladen- und Tortechnik, Sonnen- und Insektenschutz verbindet LAKAL deutsche Effizienz mit französischer Kreativität. Mit dem eigenen Fuhrpark beliefert das mittelständische Unternehmen Kunden in den Kernmärkten Frankreich und Deutschland sowie in den Benelux-Staaten, Österreich und der Schweiz.

Die 325 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter erwirtschaften am Standort in Saarlouis einen Umsatz von über 60 Millionen Euro im Jahr. Dabei setzt das Unternehmen auf die ständige Weiterentwicklung und unterstützt Bauherren und Handwerker mit innovativen Produkten. Diese sind gerade im Hinblick auf die energetische Sanierung von Gebäuden stark auf dem Markt nachgefragt.

In über 90 Jahren hat sich LAKAL vom Handwerks- zum Industriebetrieb entwickelt, der heute Rollladen und Tore industriell in jeder Stückzahl herstellt und vertreibt. Anfang 2017 hat das Unternehmen seinen Firmensitz von Saarbrücken in den neu gebauten Produktions- und Verwaltungsstandort nach Saarlouis verlegt.

Thomas Schommer – PR Beratung Tel: 06805 / 6010251 – Mobil: 0171 / 2625957 thomas.schommer@mytext.de



