



LAKAL ist eines der führenden Systemhäuser für Aluminiumrollladen, Tore, Raffstores und Insektenschutzsysteme in Europa. Qualität steht bei uns im Vordergrund - das zählt auch für unser Personal. Kompetenz und außergewöhnliches Engagement unserer Mitarbeiter sind, neben den ausgereiften Produkten, Garanten unseres Erfolges und stetigen Wachstums.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt

einen Vertriebsaußendienstmitarbeiter (m/w/d) zur Verstärkung unseres Vertriebsteams für den Raum südliches Bayern

Ihr Profil

- mehrjährige Erfahrung im Außendienst für beratungsintensive Produkte
- Erfahrungen im Außendienst in der Sonnenschutz- oder Fensterbranche vorteilhaft
- freundliches und positives Erscheinungsbild
- strategische Arbeitsweise
- Durchsetzungsstärke und Beharrlichkeit
- ausgeprägte, serviceorientierte Denk- und Arbeitsweise
- hohe Flexibilität und Leistungswillen

Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung im Bereich Handwerk, Bauträger und Architekten sowie aktive Entwicklung einer langfristigen und vertrauensvollen Zusammenarbeit mit unseren Stammkunden (Fachbetriebe der Rollladen- und Sonnenschutzbranche)
- eigenverantwortliche Entwicklung und Ausbau Ihres Kundengebiets
- Präsentation unserer Produkte und Leistungen
- Besuch von Messen
- Führen von Preis- und Konditionsverhandlungen im Rahmen der Vorgaben
- Umsetzung der gemeinsam vereinbarten Ziele

Ihre Vorteile

- abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- mehrwöchige intensive Einarbeitung in die Produktpalette am Firmensitz
- attraktive und leistungsgerechte Bezahlung, die sich aus einem hohen Fixanteil und einer Zielvereinbarung zusammensetzt
- hochwertige Arbeitsmittel sowie einen privat nutzbaren neutralen Firmenwagen
- sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Bewerbungsschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, usw.) können Sie in der Personalabteilung einreichen oder an: personal@lakai.de