



Société allemande, 88 ans d'expérience, reconnue et en pleine expansion sur son marché, **LAKAL** est une entreprise spécialisée dans le secteur du volet roulant, de la porte de garage, des moustiquaires et des BSO hauts de gammes.

Lakal est un des acteurs majeurs de la profession avec plus de 300.000 éléments fabriqués par an. Après une année 2010 record et un chiffre d'affaires en progression de 18% nous continuons notre croissance et recrutons un(e) :

Technico-Commercial(e)

- plusieurs secteurs à pourvoir -

Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale ou technique et justifiez d'un minimum de 3 années d'expérience commerciale terrain réussie. Sous l'autorité du Directeur des Ventes, vous serez chargé(e) d'accompagner nos clients existants et de développer les ventes sur votre secteur. Plutôt que quelqu'un de remarquable, nous recherchons une personne enthousiaste, à l'écoute de nos clients, et qui ait les compétences et les connaissances techniques du produit pour pouvoir les conseiller.

Nous vous proposons une rémunération attractive composée d'un fixe + variable + voiture de fonction.

Merci d'adresser votre dossier de candidature (CV + lettre de motivation) à :

LAKAL GmbH - Service du Personnel

Zinzinger Straße 11 • 66117 Sarrebruck - Allemagne

E-mail : personal@lakal.de

